



ISATIS SPORT

REPRÉSENTANT AUX VENTES

DESCRIPTION DE TÂCHES

Sous la responsabilité du directeur général, le représentant aux ventes est responsable de générer des ventes pour les différents produits et services offerts par les complexes Isatis Sport, en respectant les objectifs établis.

Responsabilités :

- Développer et fidéliser la clientèle;
- Développer des stratégies de ventes, en collaboration avec les directeurs;
- Assurer la promotion auprès des clients et leur présenter les produits et services offerts;
- Déterminer les clients potentiels et les solliciter;
- Organiser les activités de ventes à l'interne et à l'externe;
- Assurer la vente des publicités dans le complexe selon les stratégies établies;
- Assurer la vente de temps de glace pour les locations occasionnelles;
- Assurer la vente des camps pour jeunes;
- Assurer la vente des ligues pour jeunes 3 contre 3;
- Assurer la vente des produits de mise en forme, gym et hors gym;
- Promouvoir le restaurant Le Caucus, et développer une clientèle potentielle;
- Supporter les superviseurs dans la vente des ligues adultes et la vente des programmes d'apprentissage de hockey pour jeunes et adultes;
- Rédiger les contrats de vente ou autres;
- Communiquer au département administratif les informations relatives aux contrats de vente;
- Communiquer avec les clients, après la vente ou la signature des contrats, pour assurer un suivi de satisfaction et gérer la collection des comptes à recevoir;
- S'assurer que les objectifs de ventes sont atteints;
- Toutes autres tâches connexes

Exigences :

- 2 à 3 ans d'expérience dans un rôle de coordination de projets, ventes et prospection,
- Maîtrise de l'environnement Windows et des logiciels Word, Excel,
- Expérience de travail au sein d'une équipe de service à la clientèle
- Diplôme en administration des loisirs, sports, ou une combinaison d'expériences et d'études.
- Permis de conduire valide.
- Excellente gestion du temps et de priorités (planification et organisation du travail)
- Bon communicateur,
- Aptitudes à la vente et au travail en équipe
- Qualités exceptionnelles de service à la clientèle.

Conditions :

- Horaire flexible
- Déplacements fréquents
- Travail sur la route